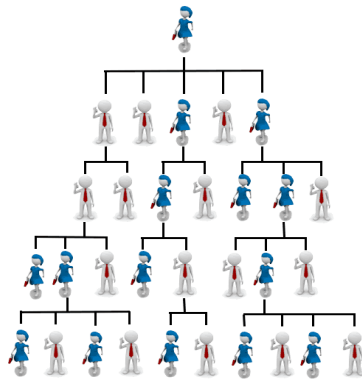




Le plan uni-niveau en MLM :

Uni-niveau



Vous pouvez ici recruter de façon illimitée sur votre premier niveau: aucune limite sur la largeur.

Vous serez payé un pourcentage de votre volume total, jusqu'à un certain niveau dans la profondeur. Niveau défini par l'entreprise.

Avec ce plan de rémunération uni-niveau, la meilleure des stratégies est de **trouver 5 leaders** parmi tous ceux que vous avez sponsorisés.

Concentrez votre énergie et votre temps seulement sur ces 5 personnes.

Formez-les et apprenez leur à faire la même chose :

Trouver 5 leaders et leur apprendre à trouver à leur tour 5 leaders...

L'avantage de ce système de rémunération ?

Ce système uni-niveau vous donne plus de liberté dans la gestion de vos équipes.

Mais également vous aurez de plus lourdes responsabilités à assumer, comparé au système binaire.

Vous devenez ici, un vrai chef d'entreprise, avec toutes les charges que ça incombe.

Vous devrez concentrer votre énergie sur votre jambe faible et passer ainsi votre temps à essayer de motiver et former des gens qui n'ont pas trop de succès...

Plutôt que de vous entourer des champions qui développent votre jambe forte (sur laquelle vous n'êtes pas payé ou peu payé).

Cependant il n'y a pas de restrictions dans la profondeur (nombre de niveaux) et maintenant beaucoup de **compagnies de marketing de réseau** utilisent le « carry-over ». Ca vous permettrait de récupérer une partie du volume de votre jambe forte.*

*Conditions à vérifier entreprise par entreprise.